



Auswege aus dem Fachkräftemangel

2-tägiger Intensiv-Workshop für Inhaber



IHR TRAINER

Michael Blohm

Referenz-Kunden (Auszug):

AON
De la Rue Cash Systems
DERTOUR
Kempinski Hotels S.A.
Konica Minolta Deutschland
Süwag
TA Triumph-Adler
T-Systems
Volvo Financial Services
VOTG Tanktainer GmbH

Kontakt:

m.blohm@einsplus-akademie.de
www.einsplus-akademie.de

Gute Mitarbeiter gewinnen und langfristig binden

Der aktuelle Fachkräfte-Mangel beschäftigt Sie als Mittelständler. Denn die richtige und zeitige Besetzung interner Vakanzen bestimmt Ihren mittelfristigen Unternehmenserfolg. Trotz beschränkter Ressourcen gilt es, die Marktanforderung anzunehmen und Fachkräfte „aktiv“ zu gewinnen.

Das eigene Unternehmen rechtzeitig im Arbeitsmarkt zu positionieren ist dabei ebenso wichtig, wie die gezielte Nutzung der „neuen Medien“, um die geeigneten Kandidaten zu finden. Doch wie setzen Sie sich im Kampf um die allseits gesuchten Talente gegen Groß-Unternehmen durch?

Wie werden die Talente auf Ihr Unternehmen aufmerksam? Wie kompensieren Sie im Bewerbungsprozess niedrigere Gehälter? Viele Fragen – präzise Antworten. Sie erhalten einen klaren „Fahrplan“ zur personellen Bestandssicherung Ihres Unternehmens.

Personal benötigt Erfahrung. Wir bieten Ihnen einen branchenspezifischen Workshop, der systematisch auf Ihre Fragen eingeht und praktikable Wege für die Zukunft aufzeigt.

KERNPUNKTE

- Erfolg im Verdrängungsmarkt: Personal
- Die Faktoren attraktiver Unternehmen
- Identifikation der TOP 5 - Anforderungen
- Strategische Unternehmenspositionierung
- Moderne Beschaffungswege nutzen
- Die gezielte Nutzung der „neuen Medien“
- Systematisch Anforderungen definieren
- Identifikation der besten Kandidaten
- Instrumente der Personalauswahl
- Erarbeitung eines Erfolgs-Stufenplanes
- Die professionelle Einarbeitung
- Die richtige Leistungsbewertung
- Neue Mitarbeiter perspektivisch binden

DATEN

Methoden: Trainer-Input
Praxis-Aufgaben
Plenums-Diskussion
Gruppen-Aufgaben

Ort: Hamburg

Datum: 28.-29.03.2018
18.-19.06.2018

Teilnehmer: Maximal 12 pro Workshop

BEI UNS SELBSTVERSTÄNDLICH

- Qualitativ hochwertige Workshop-Materialien
- I+ Zufriedenheits-Garantie
- Office-Service während des Workshops

ANMELDE-FORMULAR

PER FAX AN: 040 – 548 07 84 20

Hiermit melde ich mich für den Intensiv-Workshop

„Auswege aus dem Fachkräftemangel“

verbindlich an.

Termine:

28.-29.03.2018 () 09.00 – 17.30 Uhr

18.-19.06.2018 () 09.00 – 17.30 Uhr

Alle Termine finden direkt an der I+ Deutsche Vertriebsakademie statt.

Bitte informieren Sie mich über weitere Termine: ()

Ihre Investition beträgt pro Teilnehmer € 975 (+ gesetzl. MwSt.). Eingeschlossen ist ein telefonisches Erwartungs-Interview, sowie ausführliche Teilnahmeunterlagen, Verpflegung in den Pausen (Snacks und Getränke), Tagungspauschale und eine elektronische Seminar-Dokumentation.

Angaben zum Teilnehmer:

Firma: _____

Funktion: _____

Vorname: _____

Name: _____

Telefon: _____

Email: _____

Ich möchte weitere Teilnehmer anmelden (Wir rufen Sie zurück): ()

Abweichende Rechnungsadresse:

Datum: _____ Unterschrift : _____

Eins Plus – Ihr Impulsgeber



Eins Plus – Deutsche Vertriebsakademie bietet offene Vertriebs-Seminare und Management Training an: von A wie Akquise bis Z wie Zielvereinbarung. Für Geschäftsführer, Vertriebs- und Verkaufsleiter, Junior- und Senior-Verkäufer bis hin zu Nicht-Vertrieblern. Interaktives Lernen auf höchstem Niveau mit Top-Trainern in schönen, professionell ausgestatteten Seminarräumen in Hamburg.

Unser Leistungs-Versprechen: Wir machen Sie noch erfolgreicher. Praxisorientiert. Proaktiv. Durch Profi-Input.

Ort:

I+ Deutsche Vertriebsakademie GmbH
Sonninstraße 24-28
20097 Hamburg

www.einsplus-akademie.de

Mit Ihrer Anmeldung erkennen Sie unsere AGB an.