



Gesprächs-Gipfel: Mitarbeiter-Gespräch 2-tägiger Intensiv-Workshop für Führungskräfte



IHR TRAINER

Michael Blohm

Referenz-Kunden (Auszug):
De la Rue Cash Systems
Hofmann Personal Leasing
Kempinski Hotels S.A.
Konica Minolta Deutschland
RA Micro
TA Triumph-Adler
Volvo Financial Services

Veröffentlichungen:
Auf Anfrage, vorhanden

Kontakt:
m.blohm@einsplus-akademie.de
www.einsplus-akademie.de

KLARE BOTSCHAFTEN STATT „HAND AUFLEGEN“

Motivierte Mitarbeiter sind die aktive Differenzierung zum Wettbewerb. Daher sind diese Gespräche von besonderer Bedeutung für das eigene Unternehmen. Wichtig ist, dass diese mit einer klaren Botschaft geführt werden und hierbei neben wirtschaftlichen Aspekten auch die persönlichen Stärken der Mitarbeiter einzubeziehen.

Einerseits darf das gegenseitige Vertrauen und das Teamgefühl nicht gefährdet werden, andererseits sind zielgerichtete Ansagen durch die Führungskraft zeitweise notwendig. Umso wichtiger, dass es exakt für diese Situationen klare Strukturen für alle Beteiligten gibt.

Hierbei sollen keine „08/15-Rezepte“ angewendet, sondern die Individualität des Mitarbeiters ebenso berücksichtigt werden, wie das eigene Führungsverhalten. All diese Aspekte zu erkennen und daran zu arbeiten setzt persönliches Engagement voraus, welches in diesen Workshop voll einfließen wird.

KERNPUNKTE

- Die eigene Führungspersönlichkeit
- Die Bedeutung von klaren Zielen
- Vertrauensbildende Maßnahmen
- Identifikation von Mitarbeiterstärken
- Die Mitarbeiterstärken als Motivation
- Das Zielvereinbarungsgespräch
- Unterstützung in der Umsetzung
- Der Umgang mit Lob und Kritik
- Klares Feedback geben und führen
- Der Umgang mit Kritik
- Stressfreie Gesprächsführung
- Stärkung der eigenen Sozialkompetenz

DATEN

Methoden: Trainer-Input

Diskussion

Video-Simulationen

Gruppen-Aufgaben

Einzel-Feedback

Ort: Hamburg

Datum: 16.-17.08.2018

Teilnehmer: Maximal 8 pro Termin

BEI UNS SELBSTVERSTÄNDLICH

- Qualitativ hochwertige Workshop-Materialien
- I+ Zufriedenheits-Garantie
- Office-Service während des Workshops

ANMELDE-FORMULAR

PER FAX AN: 040 – 548 07 84 20

Hiermit melde ich mich für den Führungskräfte-Workshop

„Gesprächs-Gipfel: Mitarbeiter-Gespräch“

verbindlich an.

Termine:

16.-17.08.2018 () 09.00 – 17.00 Uhr

Alle Termine finden direkt an der I+ Deutsche Vertriebsakademie statt.

Bitte informieren Sie mich über weitere Termine: ()

Ihre Investition beträgt pro Teilnehmer € 975 (+ gesetzl. MwSt.). Eingeschlossen ist ein telefonisches Erwartungs-Interview, sowie ausführliche Teilnahmeunterlagen, Verpflegung in den Pausen (Snacks und Getränke), Tagungspauschale und eine elektronische Seminar-Dokumentation.

Angaben zum Teilnehmer:

Firma: _____

Funktion: _____

Vorname: _____

Name: _____

Telefon: _____

Email: _____

Ich möchte weitere Teilnehmer anmelden (Wir rufen Sie zurück): ()

Abweichende Rechnungsadresse:

Datum: _____ Unterschrift : _____

Eins Plus – Ihr Impulsgeber



Eins Plus – Deutsche Vertriebsakademie bietet offene Vertriebs-Seminare und Management Training an: von A wie Akquise bis Z wie Zielvereinbarung. Für Geschäftsführer, Vertriebs- und Verkaufsleiter, Junior- und Senior-Verkäufer bis hin zu Nicht-Vertrieblern. Interaktives Lernen auf höchstem Niveau mit Top-Trainern in schönen, professionell ausgestatteten Seminarräumen in Hamburg.

Unser Leistungs-Versprechen: Wir machen Sie noch erfolgreicher. Praxisorientiert. Proaktiv. Durch Profi-Input.

Ort:

I+ Deutsche Vertriebsakademie GmbH
SonninstraÙe 24-28
20097 Hamburg

www.einsplus-akademie.de

Mit Ihrer Anmeldung erkennen Sie unsere AGB an.