

## **EFFEKTIVE IMPULSE - NEUE ANSÄTZE - MEHR UMSATZ UND PROFIT**

Was Sie als Senior-Verkäufer von 1+ erwarten dürfen

Neue Wege und Ansätze, um Sie persönlich noch erfolgreicher zu machen. Viele effiziente Tipps für den gesamten Verkaufszyklus zum Etablieren Ihrer Person in der Vertriebs-Champions-League. Überprüfen des eingefahrenen Trotts und das Aufzeigen eigener (Umsatz-)Potentiale.

Mit diesem Fokus begrüßen wir Sie als Senior-Verkäufer bei 1+. Sie erhalten professionellen Support von erfahrenen Profis und arbeiten an der „feinen Klinge“.

### **Senior-Verkäufer: Wenig Zeit - viel Routine - woher noch weiteres Wachstum?**

Als Senior-Verkäufer haben Sie einiges erreicht. Sie haben sich im Laufe der Jahre einen eigenen Kundenstamm erarbeitet und sich in Ihrem Gebiet etabliert. Jetzt sind Sie stark eingebunden in das operative Tagesgeschäft, haben wenig Zeit und kommen nicht mehr dazu, sich wieder einmal selbst auf den neuesten Stand zu bringen - und Ihre Potentiale zu optimieren.

Wir analysieren Ihr Tagesgeschäft und beantworten die damit verbundene Frage: „Wie geht es einfacher und noch erfolgreicher?“ Im Fokus stehen hierbei keine theoretischen Ansätze oder Zahlenspielerien, sondern Praxis pur. D.h. bei uns: konkrete Übungen an den echten „Knackpunkten“ und ein jeweils individuelles Feedback zu den zentralen Themenbereichen Akquise, Argumentation, Preis-Standing und Abschluss.

Sie erhalten einfache und funktionierende Ansätze, die Sie in Ihren Vertriebsalltag übertragen können. Wir wissen, gerade im Vertrieb von Investitionsgütern fließt viel Arbeit in ein einzelnes Projekt. Umso wichtiger, dass Sie die wenigen Chancen im Abschluss sicher kapitalisieren können und auf klare praktikable „Regeln“ zugreifen können. In der Summe resultiert hieraus für Sie ein sehr leistungsstarkes „Update“, welches Ihnen ermöglicht, die komplexen Anforderungen im Alltag effizient zu reduzieren, um sich neue Dimensionen zu erschließen.

### **Ihre Sparrings-Partner: Profis mit nachweisbaren Erfolgen**

Diese Themen bearbeiten mit Ihnen ausgewiesene Vertriebs-Profis mit jahrelanger eigener Erfahrung. Unsere Referenten kennen Ihre Engpässe und Wünsche gut aus der eigenen Historie. Wir arbeiten sehr praxisorientiert, gehen situativ auf Ihre Schwerpunkte ein und geben Ihnen gern auch ein fundiertes Feedback zur weiteren Entwicklung. Der Fokus der Veranstaltungen liegt dabei stets auf praktikablen Lösungen für Ihre konkreten Praxis-Situationen.